



# Стрижаков Ярослав Владимирович

Мужчина, 27 лет, родился 13 мая 1996

+7 (926) 6888096 — предпочитаемый способ связи • Проживаю в Турции. По вопросам сотрудничества в Telegram / WhatsApp  
 yaroslav.strizhakov@gmail.com  
 LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/yaroslavstrizhakov>  
 Другой сайт: [https://t.me/yaroslav\\_strizhakov](https://t.me/yaroslav_strizhakov)

Проживает: Турция

Гражданство: Россия, есть разрешение на работу: Россия

Хочу переехать: Алматы, Тбилиси, Южная Корея, Япония, Астана, готов к командировкам

## Желаемая должность и зарплата

### Менеджер по управлению проектами

2 500

\$

Специализации:

- Менеджер продукта
- Менеджер по маркетингу, интернет-маркетолог
- Маркетолог-аналитик
- Руководитель проектов
- Руководитель отдела маркетинга и рекламы

Занятость: полная занятость

График работы: полный день, удаленная работа

Желательное время в пути до работы: не имеет значения

## Опыт работы — 6 лет 7 месяцев

Октябрь 2021 —  
Июль 2023  
1 год 10 месяцев

### EyeTargeting - Digital-маркетинговое агентство по разработке сайтов и контекстной рекламе

Москва, [eyetargeting.com](http://eyetargeting.com)

СМИ, маркетинг, реклама, BTL, PR, дизайн, продюсирование

- Маркетинговые, рекламные, BTL, дизайнерские, Event-, PR-агентства, организация выставок

#### Менеджер по маркетинговым проектам

Основатель маркетингового агентства

Достижения:

- Оптимизировано более 2 770 000 рублей рекламного бюджета
- Успешно завершено более 30 бизнес проектов
- Найдена возможность запуска рекламы без затрат
- Разработана маркетинговая связка для прибыльного запуска любой бизнес-ниши
- Создана лояльная команда разработчиков и дизайнеров

Обязанности:

- Реализация, ведение и контроль digital проектов полного цикла
- Составление ТЗ дизайнерам для создания графических баннеров
- Проведение маркетингового анализа конкурентов и ЦА
- Проведение АВ-тестирования сайтов, рекламных стратегий и креативов
- Настройка, оптимизация и масштабирование рекламных кампаний в Яндекс Директ
- Сбор семантического ядра для запуска рекламы и сайта

Февраль 2021 —  
Сентябрь 2021  
8 месяцев

## **Weblandesign - Веб-студия по созданию лендингов и рекламных креативов**

Москва

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

- Интернет-компания (поисковики, платежные системы, соц.сети, информационно-познавательные и развлекательные ресурсы, продвижение сайтов и прочее)

### **Менеджер по маркетингу и рекламе**

Основатель веб-студии

Достижения:

- Создано более 100 сайтов с конверсией от 75%
- Создано более 275 уникальных креативов
- Создана успешная бизнес-модель с минимальными рисками

Обязанности:

- Поиск и практический отбор разработчиков и дизайнеров
- Организация процесса взаимовыгодных расчетов между мной, заказчиками и исполнителями
- Оптимизация процесса заказа сайта и креатива путем создания брифов и шаблонов технического задания
- Привлечение клиентов в закрытых бизнес-сообществах
- Развитие клиентской базы путем запуска сарафанного радио
- Продажа услуг клиентам по наиболее выгодным для меня условиям
- Использование методов по увеличению среднего чека в заказах
- Ведение переговоров с исполнителями для снижения себестоимости
- Контроль за качественным исполнением и сдачей в срок сайтов и креативов
- Проведение маркетингового анализа конкурентов

Декабрь 2017 —  
Январь 2021  
3 года 2 месяца

## **MajorTrend - торговая компания**

Москва

Информационные технологии, системная интеграция, интернет

- Интернет-компания (поисковики, платежные системы, соц.сети, информационно-познавательные и развлекательные ресурсы, продвижение сайтов и прочее)

Розничная торговля

- Несетевая розница, мелкий опт
- Интернет-магазин

### **Специалист по маркетингу и продажам**

Соучредитель торговой компании

Достижения:

- Снижены постоянные рекламные расходы на 20% в Facebook и Instagram, на 15% в Рекламной Сети Яндекса (РСЯ) и на 10% в Одноклассниках (ОК) и ВКонтакте (ВК)
- Создан новый тренд на товар на российском рынке
- Успешное параллельное ведение 252 рекламных групп в день (по 3 объявления на 1 группу) объявлений в Facebook и Instagram

- Разработано более 15 уникальных сайтов-шаблонов для быстрого запуска нового товара под любую бизнес нишу
- Рост бизнеса в 8 раз с нуля: от обработки, упаковки и отправки заказов по России до делегирования, оптимизации бизнес процессов и отсутствия кассовых разрывов
- Доведение показателей подтвержденности и выкупа заказов до стабильных 85%

#### Обязанности:

- Анализ рынка поставщиков и конкурентов с использованием шпионских сервисов, отбор трендовых высокомаржинальных товаров, бюджетирование с прогнозированием рыночной конъюнктуры и продаж
- Создание и осуществление маркетингового плана, подбор ключевых запросов, расчет предельной стоимости лида, анализ результатов каналов продвижения
- Подготовка, запуск, оптимизация и масштабирование таргетированных рекламных кампаний в Facebook, Instagram, РСЯ, ВК и ОК
- Составление портрета целевой аудитории и поиск блогеров в Instagram и YouTube, а также тематических групп в ВК и ОК для публикации рекламных постов
- Составление подробных технических заданий, копирайтинг, подготовка контента для сайтов и создание креативов (баннеры, видео, анимация и сторис) для рекламных кампаний
- Проведение A/B тестирования дизайна сайтов и интеграции с CRM-системами, Telegram и Gmail, подключение сайтов к системам аналитики и защиты от ботов и фрода, а также создание страницы допродаж для увеличения среднего чека
- Построение долгосрочных отношений с партнерами, исполнителями и поставщиками для получения более выгодных условий сотрудничества
- Предоставление колл-центрам готового скрипта продаж, а также организация курьерских доставок по России и поставок товаров на склады фулфилмента
- Входящие и исходящие звонки с целью обработки заказов с сайтов и внесения их в CRM-систему, составления индивидуальных предложений на основе выявленных потребностей, закрытия возражений, допродаж
- Сопровождение клиентов на всех этапах сделки, смс-информирование о состоянии заказа и предстоящих акциях, а также предоставление обратной связи по вопросам и отзывам в социальных сетях

Март 2019 —  
Ноябрь 2019  
9 месяцев

## **Российские железные дороги**

Москва, [www.rzd.ru](http://www.rzd.ru)

Перевозки, логистика, склад, ВЭД

- Транспортно-логистические комплексы, порты (воздушный, водный, железнодорожный)

### **Экономист 1 категории отдела маркетинга и ценообразования**

#### Достижения:

- Сэкономлено более 1 000 000 000 рублей компании ОАО РЖД на тендерах
- Повышена эффективность работы подразделений ОАО РЖД на 15% по проведению тендеров
- Выявлено более 15 недобросовестных исполнителей и потенциальных поставщиков
- Проведен маркетинговый анализ цен более 10 000 уникальных номенклатурных позиций и услуг

#### Обязанности:

- Ведение направления по 16 Дирекциям материально-технического обеспечения (далее - ДМТО) железных дорог в ОАО РЖД
- Ведение переговоров с ДМТО, проверка предоставленных документов на корректность и целостность, а также контроль за исполнением поручений в сжатые сроки
- Ведение переговоров с дистрибьюторами и производителями о снижении уровня цен и предоставлении коммерческих предложений
- Составление и ведение ежемесячных отчетов и баз данных для руководства и актуализации цен продукции ОАО РЖД с использованием сводных таблиц, ВПР и ПСТР в Excel
- Работа в системе электронного документооборота SAP и подготовка документов для

определения начальных максимальных цен контрактов в тендерах на ценовой комиссии Росжелдорснаба

Октябрь 2017 —  
Ноябрь 2017  
2 месяца

## ООО "Алькор и Ко"

Москва, [www.letu.ru](http://www.letu.ru)

Розничная торговля

- Розничная сеть (парфюмерия, косметика)

### Ассистент бренд-менеджера

Обязанности:

- Деловая переписка и проведение деловых встреч с поставщиками из Италии и Южной Кореи для показа продукции в магазинах Л'Этуаль
- Проверка на грамотность и перевод пресс-релизов, этикеток продукции и презентаций, а также создание презентаций фотоотчетов по мировым брендам: Agent Provocateur, Too Cool For School, Abercrombie & Fitch
- Создание стратегии продвижения новых корейских брендов в России: MDOC; A;T FOX; The Plant Base; Too Cool For School; Miracle Island; DIAFORSE
- Подготовка международного тренинга: поиск переводчиков, согласование договоров подряда, контроль оплаты счетов, предоставление необходимого материала
- Координация работы курьерских служб по доставке и отправке пакета документов, а также организация трансфера для прибывающих в Москву иностранных поставщиков

Сентябрь 2016 —  
Апрель 2017  
8 месяцев

## Консалтинговая группа «Эксперт» (входит в ТОП25 российских оценочных компаний согласно рейтингам "Эксперт РА" 2015)

Москва, [www.expertgroup.ru](http://www.expertgroup.ru)

Финансовый сектор

- Аудит, управленческий учет, финансово-юридический консалтинг

### Менеджер по маркетингу и рекламе

Достижения:

- Увеличены продажи на 37%
- Увеличено количество подписчиков группы ВК на 230%
- Увеличено количество подписчиков в Instagram на 33%
- Поиск всех возможных современных инструментов продвижения компании и проведение анализа эффективности каждого из них по собственной методике

Обязанности:

- Исследование и анализ рынка: конкуренты, продукты и услуги, цены, целевая аудитория, издержки
- Разработка и реализация стратегии продвижения проекта компании через социальные сети ВК и Instagram
- Ведение переговоров с организаторами мероприятий
- Предоставление отчетов о проделанной работе руководителю отдела маркетинга
- Создание и ведение CRM-системы
- Создание и проведение опросов клиентов в ВК и Webanketa, а также проведение анализа с целью повышения уровня качества мероприятий
- Создание регистрационных форм на мероприятия для потенциальных клиентов в ВКонтате и TimePad
- Сбор и подготовка материалов для публикаций в социальных сетях в соответствии с медиапланом
- Продвижение проекта компании в ВК и общение с клиентами
- Поиск потенциальных партнеров для развития проекта компании

Июнь 2016 —  
Июнь 2016  
1 месяц

## Консалтинговое агентство "ФИНИНВЕСТ"

Москва, [gkfv.r](http://gkfv.r)

Услуги для бизнеса

- Консалтинговые услуги
- Юридическое обслуживание
- Контроль качества, экспертиза, испытания и сертификация

## Менеджер по работе с клиентами

### Достижения:

- Быстрая адаптация и вовлечение в трудовую деятельность за короткий срок
- Оптимизированы скрипты холодных звонков компании для увеличения продаж
- Успешно проводились переговоры с руководителями крупных компаний
- Эффективно взаимодействовал с отделами маркетинга, бухгалтерского учета и IT внутри компании
- Приобретен опыт в нахождении личных контактов генеральных директоров (номер телефона и электронная почта)

### Обязанности:

- \* Холодные и теплые звонки
- \* Определение потребностей клиентов
- \* Отправление коммерческих предложений на почту потенциальным клиентам
- \* Презентация услуг компании генеральным директорам
- \* Независимый поиск потенциальных клиентов для продажи услуг
- \* Работа в CRM-системах: Megaplan и Bitrix24

## Образование

---

### Бакалавр

2017

### **Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Москва**

Международных Экономических Отношений, Мировая экономика

## Повышение квалификации, курсы

---

2022

### **Управление по agile: scrum, kanban, lean**

Нетология, Online-курс по гибкому управлению проектами и командой в бизнесе

2022

### **Специалист по контекстной рекламе**

Convert Monster, Online-курс по контекстной рекламе

2022

### **Специалист по Яндекс.Директу**

prc.world, Online-курс по контекстной рекламе в Яндекс Директ

2021

### **Трафик Бандит 10**

Тарас Левчик, Обучающая online-программа по РСЯ и MyTarget

2021

### **Маркетплейсы**

Академии Профессионалов #1 Александр Федяев, Обучающая online-программа по ведению бизнеса на маркетплейсах (Wildberries, Ozon, Yandex Market, Lamoda)

2021

### **Управление проектами**

Skillbox, Online-курс по обучению на менеджера проектов

2021

### **Product manager**

Нетология, Online-курс по обучению на менеджера проектов

2021

### **Контекстная реклама**

Нетология, Online-курс по контекстной рекламе

- 2020 **Facebook Master 1.0**  
Тарас Левчик, Обучающая online-программа №1 в СНГ по Facebook и Instagram рекламе
- 2018 **Фабрика 2.0**  
Дмитрий Ковпак, Обучающая online-программа по Бизнесу с Китаем

## Тесты, экзамены

---

- 2014 **BULATS**  
M.L.S. International College UK, Language Training Programme in International Business Communication Skills and Language with specific reference to the Economics

## Ключевые навыки

---

- Знание языков
- Русский — Родной
  - Английский — C1 — Продвинутый
  - Немецкий — A1 — Начальный
  - Турецкий — A1 — Начальный
- Навыки
- Работа в команде
  - Управление интернет-проектами
  - Деловая коммуникация
  - Тайм-менеджмент
  - Умение работать с клиентами
  - Проектный менеджмент
  - Разработка технических заданий
  - Управление продуктом
  - B2B Marketing
  - Запуск новых продуктов
  - Product Manager
  - Разработка нового продукта
  - Ориентация на результат
  - Креативность
  - Digital Marketing
  - Соблюдение дедлайнов

## Опыт вождения

---

Права категории В

## Дополнительная информация

---

- Обо мне
- Ответственен, внимателен к деталям, быстро адаптируюсь к работе и легко обучаюсь в любой сфере.
- Полуфиналист 10 Кубка России по решению бизнес-кейсов Changellenge >> Cup Russia 2016.
- Капитан команды "LeaderShip", которая вошла в ТОП15 в английской секции 10 Кубка России по решению бизнес-кейсов от компаний DANONE и Сбербанк (маркетинговые исследования и создание бизнес-моделей).
- Участник 5 Международного научного студенческого конгресса (МНСК) 2014.  
- Тема: "Вклад малого бизнеса в инновационный рост российской экономики".
- Участник 8 Международной научно-практической конференции молодых ученых и студентов 2016.  
- Тема: "Оценка эффективности налоговой политики России субъектами малого бизнеса".